

ГОУ ВПО РОССИЙСКО-АРМЯНСКИЙ (СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ

Составлен в соответствии с
государственными требованиями к минимуму
содержания и уровню подготовки
выпускников по направлению «Экономика» и
Положением «Об УМКД РАУ».

УТВЕРЖДАЮ:

Директор института

Арамян Ж.Б.



2» 18 июля 2023 г

Институт: Экономики и бизнеса

Кафедра: Экономической теории и проблем экономики переходного периода

Автор(ы): Карапетян Эдгар Гагикович, к.э.н., и.о. доцент

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Дисциплина: Институциональная экономика

Для магистратуры: очной формы обучения

Направление: Экономика (38.04.01)

Магистерская программа «Политическая экономика»

ЕРЕВАН – 2023

Структура и содержание УМКД

1. Аннотация

Курс позволяет получить прикладные навыки разработки правил и законов, а также ознакомиться с инструментарием экономического анализа права. В рамках курса углубляются знания в области базовых понятий институтов и институциональных изменений, изучаются принципы и инструментарий институционального проектирования, полученные знания используются на примерах проектирования законов, анализируются возможности их имплементации, производится оценка экономической эффективности действующих законов, изучаются способы участия общественности в проектировании институтов.

2. Требования к исходным уровням знаний и умений студентов

2. Для освоения дисциплины необходимы знания, полученные в результате усвоения дисциплин: «Микроэкономика», «Макроэкономика», «История экономических учений», «Право», «Гражданское право».

3. Содержание

3.1. Цели и задачи дисциплины

Целями освоения учебной дисциплины «Институциональная экономика» являются:

- формирование у обучающихся представлений о методологических и теоретических основах институциональной экономики, усвоение ее понятийного аппарата;
- умение применять полученные знания для анализа актуальных проблем различных типов экономических организаций;
- понимание роли и значения институтов, причин, механизмов и необходимости институциональных изменений в рыночной экономике.

3.2. Требования к уровню освоения содержания дисциплины

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать: принципы и теоретические основы институционального подхода к изучению хозяйственных явлений; особенности и отличительные признаки институциональной школы в экономической науке; методологические принципы контрактного подхода к изучению экономических институтов; понятийный и категориальный аппарат теории трансакционных издержек.

Уметь: обобщать и систематизировать модели институционального поведения экономических субъектов; идентифицировать и классифицировать основные подходы к исследованию институтов: игровой, транзакционный, контрактный; анализировать и интерпретировать институциональные факторы принятия хозяйственных решений; разрабатывать и исследовать игровые модели социальных взаимодействий.

Иметь навыки и (или) опыт деятельности (владеть): качественными и количественными методами исследования институциональных факторов экономического развития; современными инструментами анализа игрового поведения субъектов хозяйствования; спецификой методов интеграции институциональных факторов в модели равновесия неоклассического типа; навыками системного анализа проблемы транзакционных издержек.

После прохождения дисциплины студенты приобретут **следующие компетенции:**

- способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, выработать стратегию действий (УК-1);
- способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия (УК-4);
- способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки (УК-6);
- способен применять знания (на продвинутом уровне) фундаментальной экономической науки при решении практических и (или) исследовательских задач (ОПК-1);
- способен применять продвинутые инструментальные методы экономического анализа в прикладных и (или) фундаментальных исследованиях (ОПК-2);
- способен обобщать и критически оценивать научные исследования в экономике (ОПК-3);
- способен принимать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести за них ответственность (ОПК-4);
- способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач (ОПК-5).
- способностью обосновывать актуальность, теоретическую и практическую значимость избранной темы научного исследования (ПК-2);
- способностью проводить самостоятельные исследования в соответствии с разработанной программой (ПК-3);

- способностью представлять результаты проведенного исследования научному сообществу в виде статьи или доклада (ПК-4);
- способностью оценивать эффективность проектов с учетом фактора неопределенности (ПК-6);
- способностью разрабатывать стратегии поведения экономических агентов на различных рынках (ПК-7);
- способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне (ПК-8);
- способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов (ПК-9);
- способностью составлять прогноз основных социально-экономических показателей деятельности предприятия, отрасли, региона и экономики в целом (ПК-10);

3.3. Трудоемкость дисциплины и виды учебной работы (в академических часах и кредитах)

3.3.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Виды учебной работы	Всего, в акад. часах
1. Общая трудоемкость изучения дисциплины по семестрам, в т. ч.:	72
1.1. Аудиторные занятия, в т. ч.:	36
1.1.1. Лекции	18
1.1.2. Практические занятия, в т. ч.	18
1.1.2.1. Кейсы	
1.1.3. Семинары	
1.2. Самостоятельная работа, в т. ч.:	36
1.2.1. Подготовка к экзаменам	
1.2.2. Другие виды самостоятельной работы, в т.ч. (указать)	
1.2.2.1. Эссе и рефераты	
1.3. Консультации	
1.4. Другие методы и формы занятий	
Итоговый контроль (экзамен, зачет, диф. зачет - указать)	Экзамен

2.3.2. Распределение объема дисциплины по темам и видам учебной работы

Разделы и темы дисциплины	Всего (ак. часов)	Лекции(ак. часов)	Практ. занятия (ак. часов)	Семинары (ак. часов)	Лабор. (ак. часов)	Другие виды занятий (ак. часов)

1	2=3+4+5+6+7	3	4	5	6	7
Тема 1. Введение в институциональный анализ	4	2		2		
Тема 2. Методы институционального анализа экономических систем	4	2		2		
Тема 3. Рутины и ментальные модели. Общие ментальные модели и культура	4	2		2		
Тема 4. Цена подчинения закону и цена внезаконности	4	2		2		
Тема 5. Теория прав собственности	4	2		2		
Тема 6. Транзакционные издержки	4	2		2		
Тема 7. Теория контрактов. Теория организаций.	4	2		2		
Тема 8. Институциональные изменения и эффективность	4	2		2		
Тема 9. Институты и экономический рост	4	2		2		
ИТОГО	36	18		18		

2.3.3 Содержание разделов и тем дисциплины

Тема 1. Введение в институциональный анализ

Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный и новый институционализм. Исследовательская программа новой институциональной теории, основные исследовательские проблемы и направления исследований. Понятие института. Роль институтов в функционировании экономической системы. Функции институтов. Формальные и неформальные институты природа санкций. Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации. Принципы построения и анализа формальных моделей институциональных норм. Поведенческие предпосылки неинституциональной и новой институциональной теории. Ограниченная и органическая рациональность. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления.

Тема 2. Методы институционального анализа экономических систем

Общая характеристика методов и моделей. Модель человека в институциональной экономике. Применение теории игр, экспериментальной экономики и других методов анализа, базовые

модели теории игр. Виды и краткая характеристика равновесий. Применение теории игр в институциональном анализе. Теория сетей и теория графов.

Тема 3. Рутинны и ментальные модели. Общие ментальные модели и культура

Характеристик и факторов возникновения стереотипов поведения, или рутин. Процесс формирования общих ментальных моделей и их роль во взаимодействии между экономическими агентами.

Основные компоненты культуры и ее влияние на экономическое поведение людей. Анализ ценностей как на фактор принятия решений различными группами экономических агентов.

Тема 4. Цена подчинения закону и цена внезаконности

Цена подчинения закону и цена внезаконности. Последствия существования внезаконной экономики.

Тема 5. Теория прав собственности

Предмет теории прав собственности. Правовые предпосылки экономической теории прав собственности. Механизм возникновения прав собственности. Проблема спецификации прав собственности. Система прав (отношений) собственности и основные концепции. Распределение прав собственности и его эффективность. Обмен как обмен пучками прав собственности. Понятие «размывания» прав собственности. Субъекты и объекты собственности, формы собственности. Сравнительные характеристики различных форм собственности. Обмен правомочиями, Теорема Коуза и ее значение.

Тема 6. Транзакционные издержки

Сущность, классификация и свойства транзакций. Транзакция сделки, транзакция управления и транзакция рационализации. Типология транзакционных издержек (издержки поиска информации; издержки ведения переговоров; издержки измерения; издержки спецификации и защиты прав собственности; издержки оппортунистического поведения).

Тема 7. Теория контрактов. Теория организаций.

Понятие контракта. Типы контрактов. Специфичность активов. Виды специфических активов. Роль специфичности активов в выборе типа контрактации. Понятие оппортунизма. Неблагоприятный отбор и моральный риск. Основные типы экономических организаций: домохозяйство, государство, фирма. Промежуточные типы: кооператив, профсоюз, государственное предприятие, ФПГ, мафия. Граница между институтом и организацией. Факторы, определяющие оптимальный размер организации. Задачи организаций как принудительной силы: понижение транзакционных издержек соглашений, повышение безопасности, укрепление доверия, контроль за соблюдением норм поведения и выработка новых норм.

Тема 8. Институциональные изменения и эффективность

Сущность, типы и концепции институциональных изменений. Варианты развития институтов. Институциональное проектирование. Институты и эффективность. Импорт институтов.

Тема 9. Институты и экономический рост

Современные экономические системы и их институты. Институты и идеология. Формационный подход к анализу развития институциональных систем и экономики. Экономический рост как результат эффективности институтов.

3.4. Распределение весов по модуля и формам контроля

Формы контролей	Веса форм текущих контролей в результирующих оценках текущих контролей			Веса форм промежуточных контролей в оценках промежуточных контролей			Веса оценок промежуточных контролей и результирующих оценок текущих контролей в итоговых оценках промежуточных контролей			Веса итоговых оценок промежуточных контролей в результирующей оценке промежуточных контролей	Веса результирующей оценки промежуточных контролей и оценки итогового контроля в результирующей оценке итогового контроля	
	M1 ¹	M2	M3	M1	M2	M3	M1	M2	M3			
Вид учебной работы/контроля												
Групповые работа	0,6											
Эссе	0,4											
Веса результирующих оценок текущих контролей в итоговых оценках промежуточных контролей							0,5					
Веса оценок промежуточных контролей в итоговых оценках промежуточных контролей							0,5					
Вес итоговой оценки 1-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей										1		
Вес итоговой оценки 2-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей												
Вес итоговой оценки 3-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей												
Вес результирующей оценки промежуточных контролей в												0,5

¹ Учебный Модуль

результатирующей оценке итогового контроля											
Экзамен/зачет (оценка итогового контроля)											0,5
	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$

4. Теоретический блок

4.1. Материалы по теоретической части курса

Учебники и учебные пособия

1. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. — М.: ИНФРА-М, 2013.
2. Аузан А.А. Институциональная экономика: Учебник. М.: ИНФРА-М, 2006.
3. Ахинов Г.Н., Жильцов Е.Н. Экономика общественного сектора: учебное пособие. – М.:ИНФРА-М, 2009.
4. Нуреев Р.М. Очерки по истории институционализма. Ростов н/Д: Изд-во "Содействие - XXI век"; Гуманитарные перспективы, 2010.

Дополнительная литература

1. Агапова, И.И. Институциональная экономика: Учебное пособие / И.И. Агапова. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 272 с.
2. Васильцова, В.М. Институциональная экономика: Учебное пособие. Стандарт третьего поколения / В.М. Васильцова, С.А. Тертышный. - СПб.: Питер, 2013. - 256 с.
3. Мамаева, Л.Н. Институциональная экономика: Курс лекций / Л.Н. Мамаева. - М.: Дашков и К, 2013. - 320 с.
4. Русановский, В.А. Институциональная экономика: Учебное пособие / Н.В. Манохина, В.А. Русановский, Н.И. Гвоздева, И.Э. Жадан; Под ред. Н.В. Манохина. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 240 с.
5. Коуз Р. Фирма, рынок и право - М.: Новое издательство, 2007. -[Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.knigafund.ru>.
6. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. - М.: Дело, 2002.
7. Норт Д. Понимание процесса экономических изменений. - ИД ГУ ВШЭ, 2010.

5. Практический блок

5.1. Анализ кейсов

6. Материалы по оценке и контролю знаний

6.1. Тематика групповых работ

1. Методы институционального анализа: теория игр;
2. Методы институционального анализа: теория графов;
3. Методы институционального анализа: теория сетей;
4. Рутины и ментальные модели;
5. Общие ментальные модели и культура;
6. Нормы и правила;
7. Институты и их роль в обществе;
8. Сети в институциональном анализе;
9. Принуждение институтов и судебно-правовые реформы в Армении;

10. Конституция командной экономики и рынка;
11. Экономический анализ прав собственности (теория прав собственности);
12. Транзакции;
13. Транзакционные издержки;
14. Механизмы координации и управления;
15. Проблемы эмпирической оценки транзакционных издержек;
16. Теорема Коуза;
17. Цена подчинения закону и цена внезаконности;
18. Последствия существования внезаконной экономики;
19. Эффект исторической обусловленности институционального развития;
20. Импорт институтов и деятельность банков развития;
21. Теория контрактов;
22. Теория фирмы;
23. Анализ организации;
24. Теория государства (и реформы государственного управления в Армении);
25. Теория общественного выбора;
26. Конституционная экономика;
27. Институциональная макроэкономика: от Митчелла до рынка институтов;
28. Экономика соглашений;
29. Домашнее хозяйство с точки зрения институционального подхода;
30. Инновации в контексте институциональной теории развития.

6.2. Тематика эссе

1. Необходимость защиты интеллектуальной собственности.
2. Какие факторы влияют на выбор структуры управления сделками (на примере кейсов)?
3. Роль социального капитала в развитии Армении
4. Экономическое значение социального капитала
5. Анализ проблемы коллективных действий
6. Институты как фундаментальная необходимость для долгосрочного развития
7. Влияние олигархии на экономические институты
8. Устойчивость институтов во времени: факты и объяснения
9. Институциональные ловушки и дисфункции экономических институтов
10. Конфликт интересов в политической структуре Армении и способы его решения
11. Мотивы, формы и результаты корпоративной социальной ответственности
12. Неформальные отношения в ведении бизнеса в РА
13. Защита прав потребителей финансовых услуг в Армении
14. Механизмы и издержки адаптации к неэффективным институтам
15. Анализ взаимосвязи между институтами и экономическим развитием
16. Проблемы асимметричной информации на рынке высшего образования
17. Оценка эффективности источников финансирования высшего образования
18. Анализ формирования ожиданий абитуриентов при выборе вуза
19. Влияние системы страхования вкладов на стимулы агентов на рынке банковских вкладов и стабильность банковской системы
20. Проблема асимметрии информации на рынке кредитования
21. Роль института кредитных бюро в решении проблемы асимметрии информации на рынке банковских кредитов
22. Финансовые стратегии домохозяйств в контексте пенсионных реформ РА
23. Сравнительный анализ институтов высшего образования
24. Неформальные правила игры на рынке труда Армении

25. Экономические последствия доверия: моделирование и эмпирические оценки для Армении
26. Репутация: экономические последствия
27. Импорт институтов: механизмы и практическое применение
28. Последствия существования внелегальной экономики
29. Цена подчинения закону и цена внелегальности
30. Принуждение институтов и судебно-правовые реформы
31. Неформальные отношения в контексте национальных традиций Армении

6.3. Перечень экзаменационных вопросов

1. Определение, структура, функции институтов
2. Неоклассическая экономическая теория и неоинституциональная экономика
3. Методы институционального анализа: теория игр. Типы равновесий
4. Методы институционального анализа: теория графов
5. Методы институционального анализа: теория сетей
6. Рутины и ментальные модели
7. Общие ментальные модели и культура
8. Культура и ментальные программы
9. Возникновение и стабилизация культурных различий между нациями
10. Роль социального капитала в развитии Армении
11. Неформальные отношения в контексте национальных традиций Армении
12. Нормы и правила
13. Институты и их роль в обществе
14. Политические институты и экономический рост: Крайние оценки политических систем
15. Конфликт интересов в политической структуре Армении и способы его решения
16. Экономический анализ прав собственности: Подходы к спецификации прав собственности
17. Экономический анализ прав собственности: Система отношений собственности
18. Экономический анализ прав собственности: Secured Transactions Reforms
19. Внелегальная экономика: Цена подчинения закону и цена внелегальности
20. Внелегальная экономика: Последствия существования внелегальной экономики
21. Методы оценки объемов внелегальной экономики
22. Влияние олигархии на экономические институты
23. Неформальные отношения в ведении бизнеса в РА
24. Факторы определяющие уровень и структуру транзакционных издержек
25. Транзакции. Транзакционные издержки
26. Классификация транзакционных издержек
27. Государство и транзакционные блага
28. Институциональные изменения: Эффект исторической обусловленности институционального развития
29. Институциональные изменения: Импорт институтов и операция банков развития
30. Домашнее хозяйство с точки зрения институционального подхода
31. Теория фирмы и институциональный анализ организации